

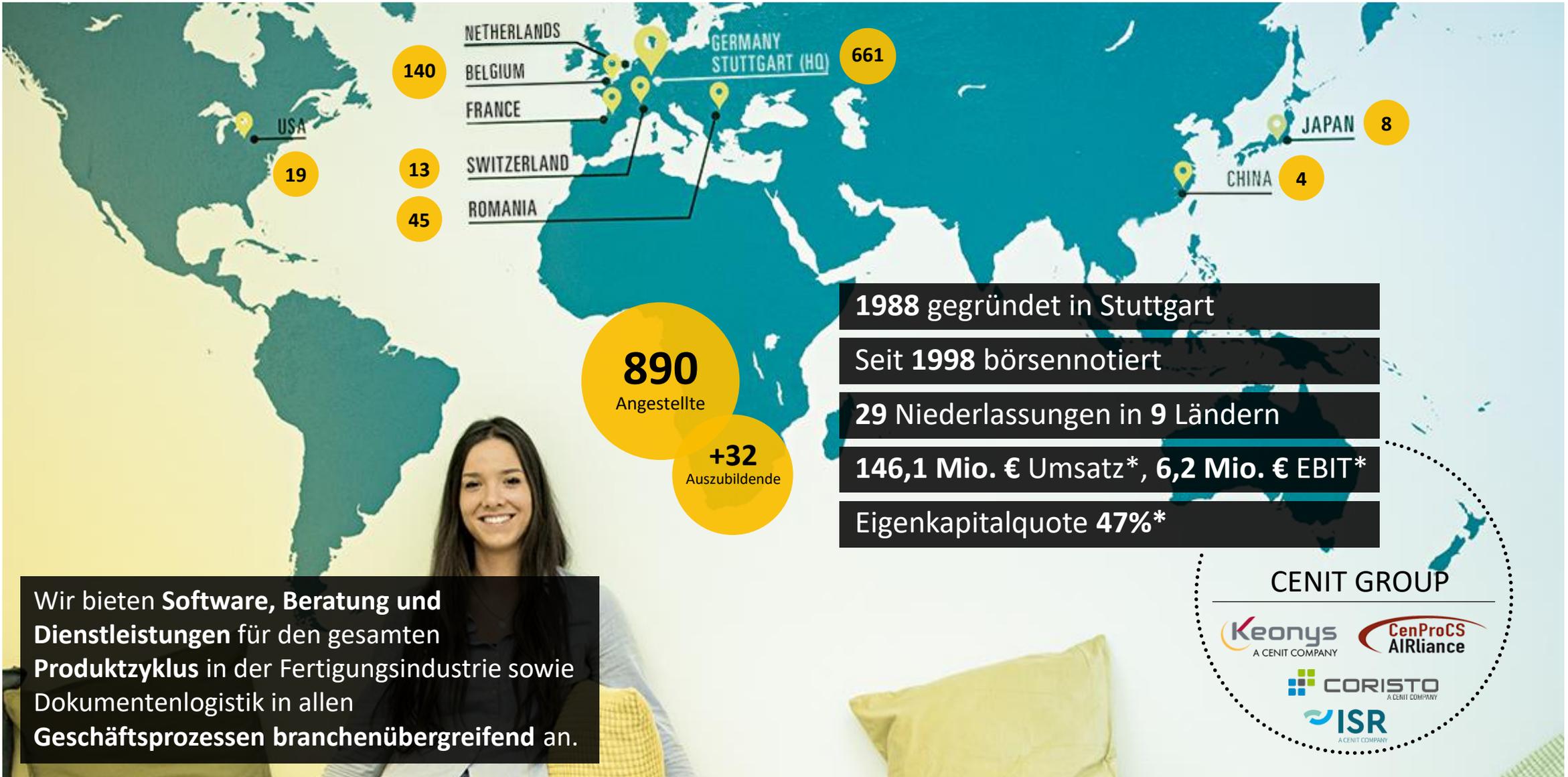
A composite image showing a woman's profile on the left, transitioning into a digital, blue-tinted head on the right. The digital head is composed of a wireframe mesh and is overlaid with a complex network of glowing blue lines and data points. Several small, semi-transparent rectangular boxes containing numbers like "48.17", "59.55", "41.62", and "94.72" are scattered across the digital head. The background is a gradient from light yellow on the left to dark blue on the right.

HERZLICH WILLKOMMEN ZUR
VIRTUELLEN HAUPTVERSAMMLUNG DER CENIT AG

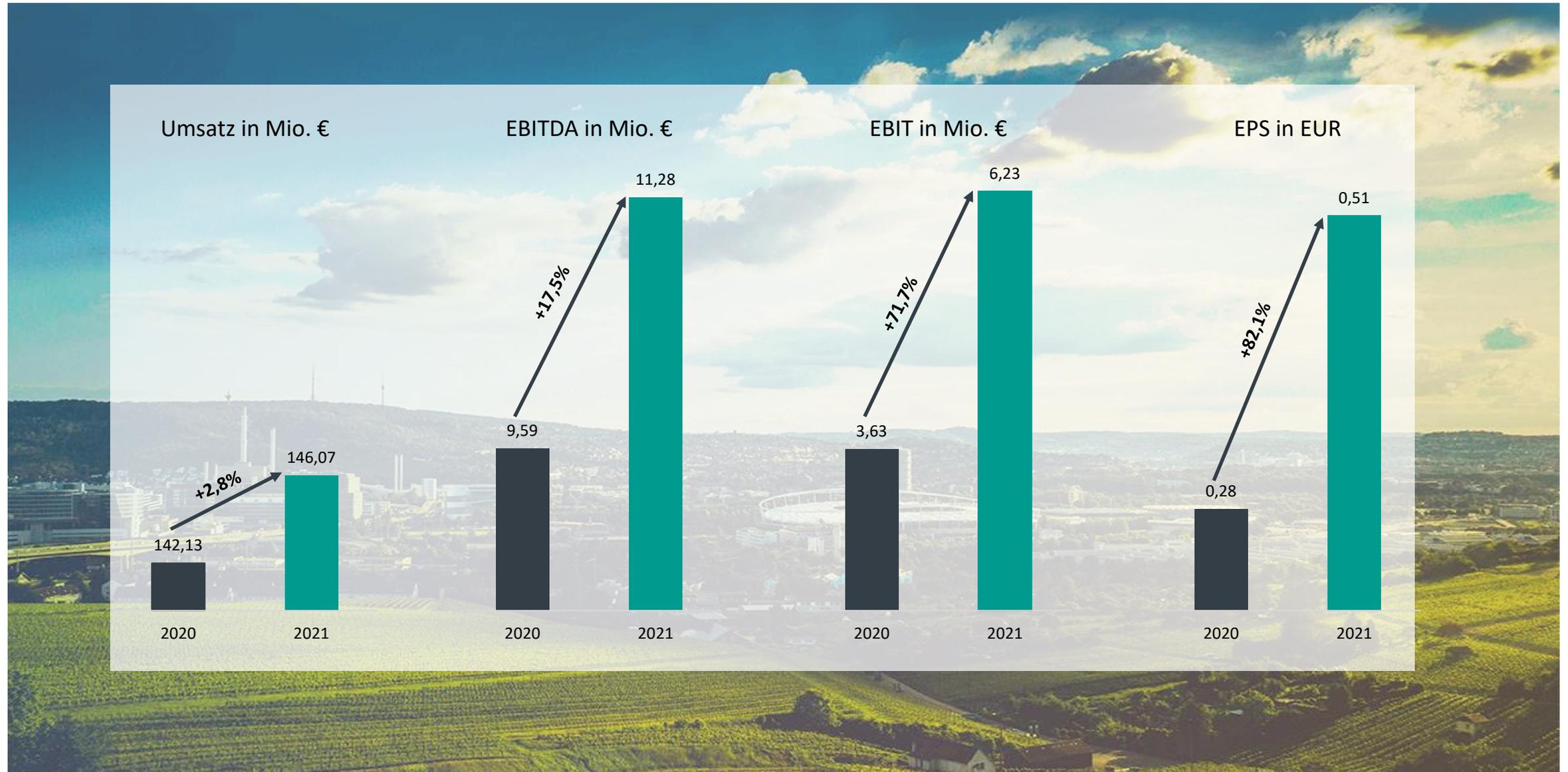
CENIT AUF EINEN BLICK



*Stand 31.12.2021



FINANZKENNZAHLEN 2021



FINANZKENNZAHLEN 2021 (GEWINN-/VERLUSTRECHNUNG/BILANZ)

in Millionen €

GuV	2021	2020	Veränderung
Umsatzerlöse	146,07	142,13	+2,8%
Rohertrag	79,79	73,02	+9,3%
EBITDA	11,27	9,59	+17,5%
EBIT	6,23	3,63	+71,6%
Nettoergebnis	4,35	2,29	+89,9%
EPS in €	0,51	0,28	+82,1%
Dividende in €	0,75*	0,47	+59,6%

*Dividendenvorschlag

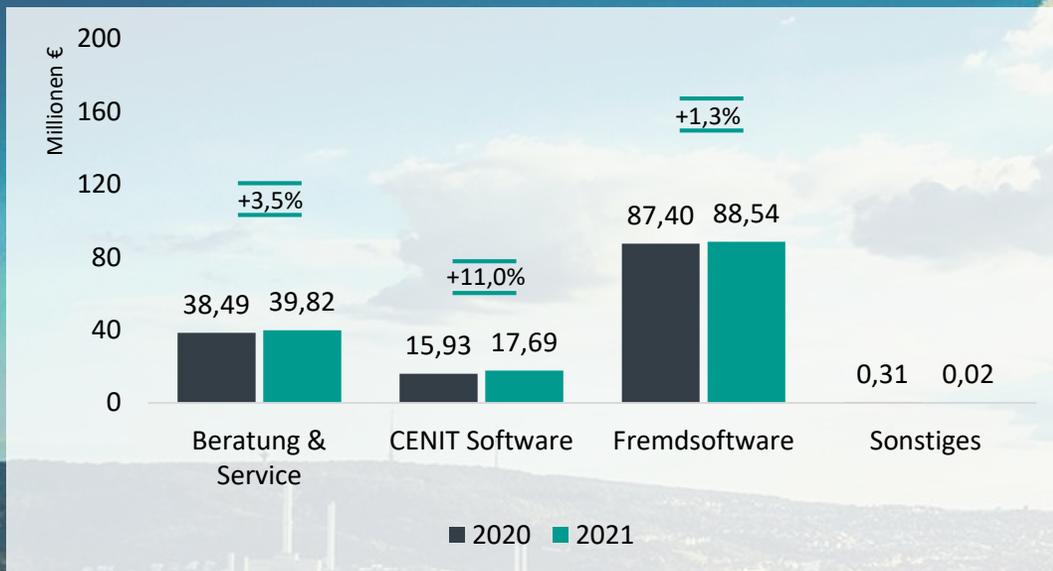
Bilanz	2021	2020
Bilanzsumme	92,81	83,45
Ausgewählte Aktiva		
Goodwill	6,63	6,63
Cash	26,36	26,06
Ausgewählte Passiva		
Bankverbindlichkeiten	0,002	0,00
Eigenkapital	43,65	42,72
Eigenkapitalquote	47,0%	51,2%

KPI's	2021	2020	Veränderung
EBIT	6,23	3,63	+71,6%
Marktkapitalisierung	115,48	105,43	+9,5%
Order Backlog	40,61	37,84	+7,3%

Cash flow	2021	2020
Operativer Cash flow	8,24	12,28
Capex (Investitionen)	-0,89	-0,90
Free Cash flow	7,35	11,38

Umsatzerlöse	2021		2020		
	In TEUR	Agent	Prinzipal	Agent	Prinzipal
1. Quartal		34.213	36.222	37.814	39.228
2. Quartal		35.419	37.706	34.322	35.461
3. Quartal		34.323	35.309	33.814	35.021
4. Quartal		42.116	45.893	36.179	37.530
Gesamt		146.071	155.130	142.129	147.240

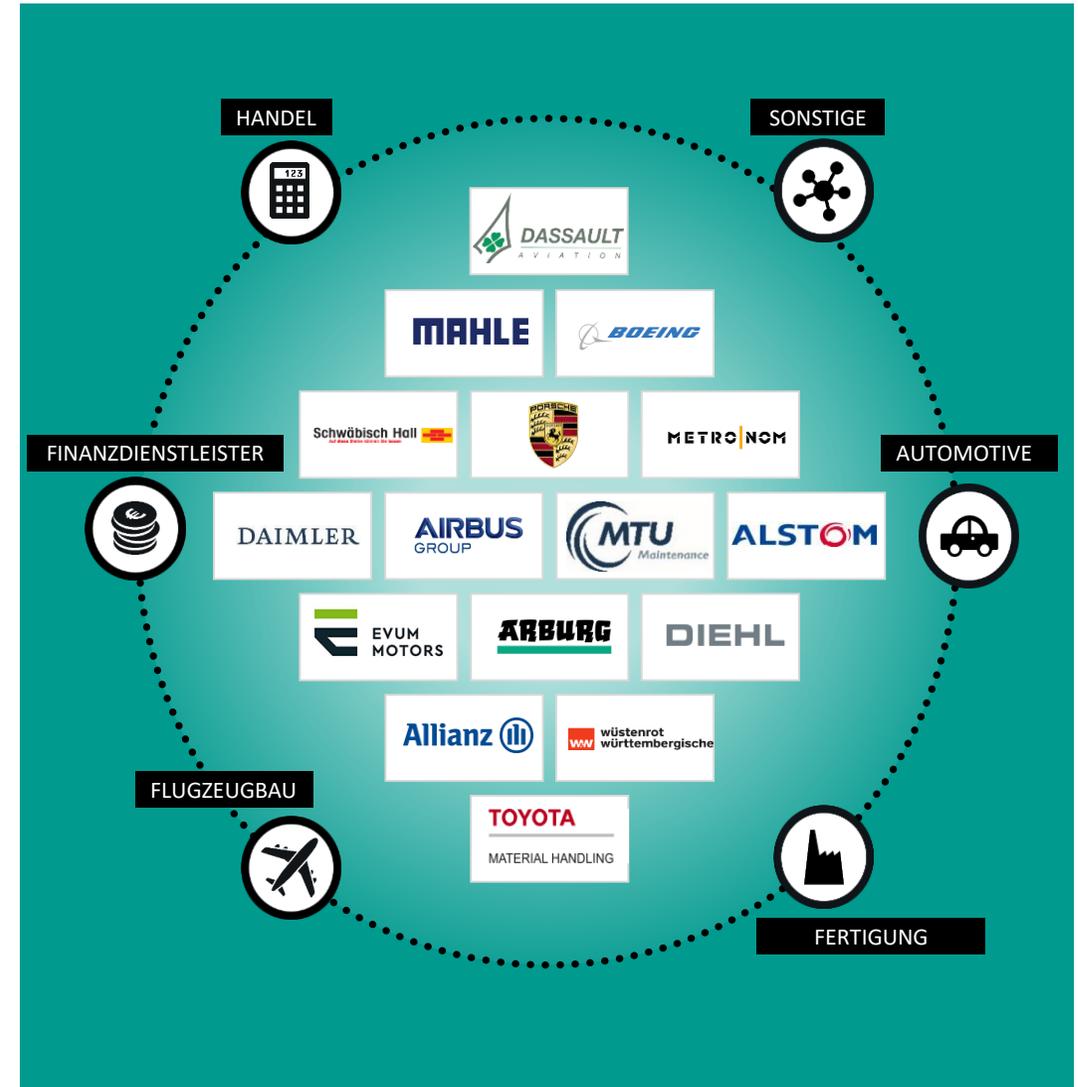
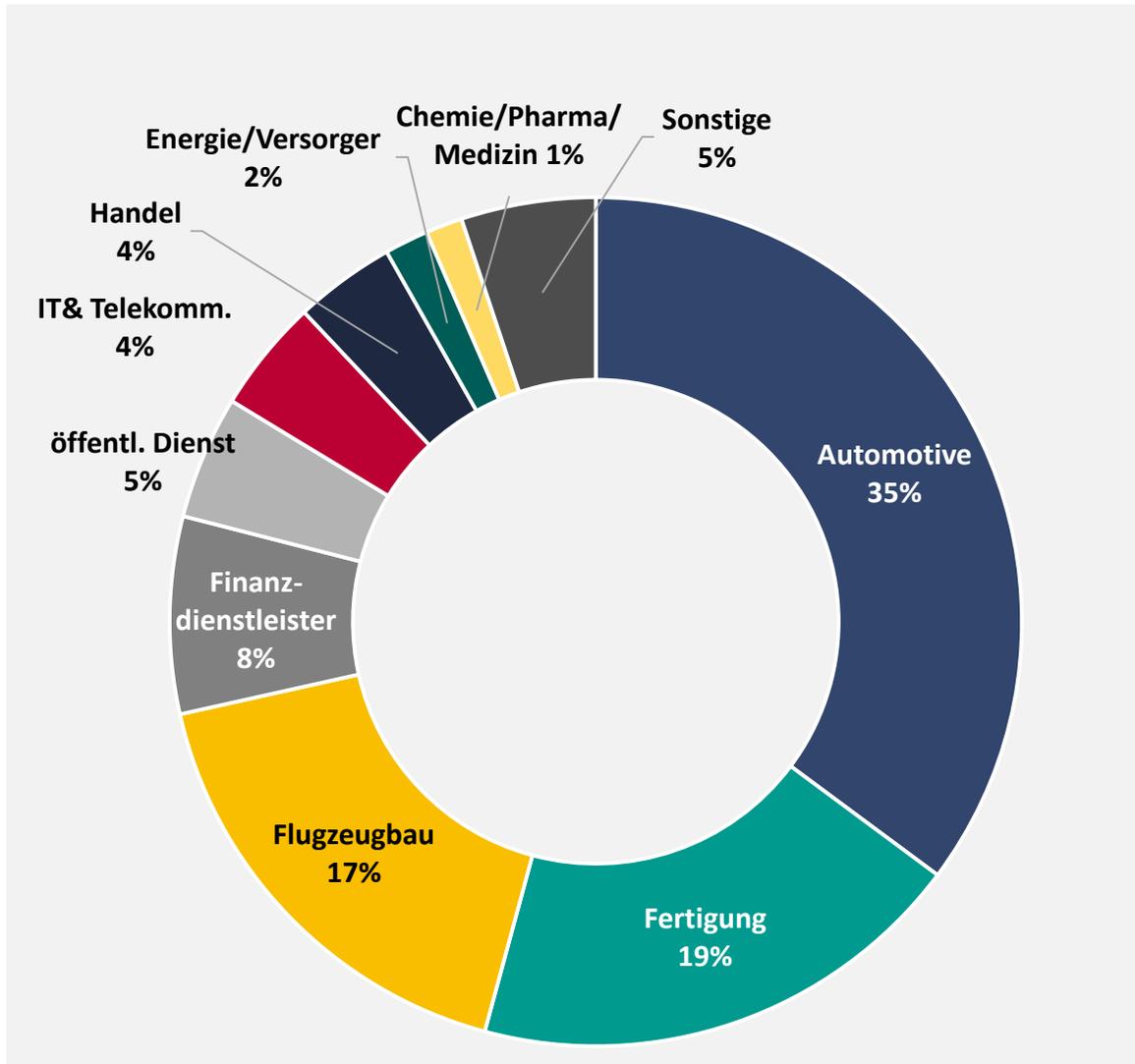
UMSATZ ERLÖSARTEN



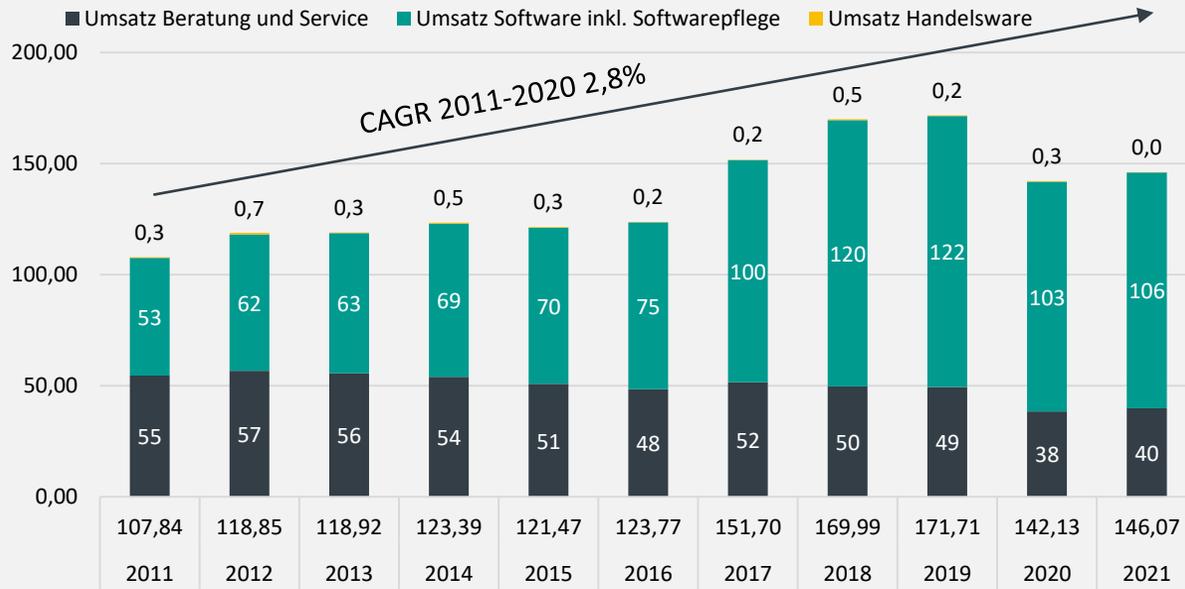
UMSATZ SEGMENTE



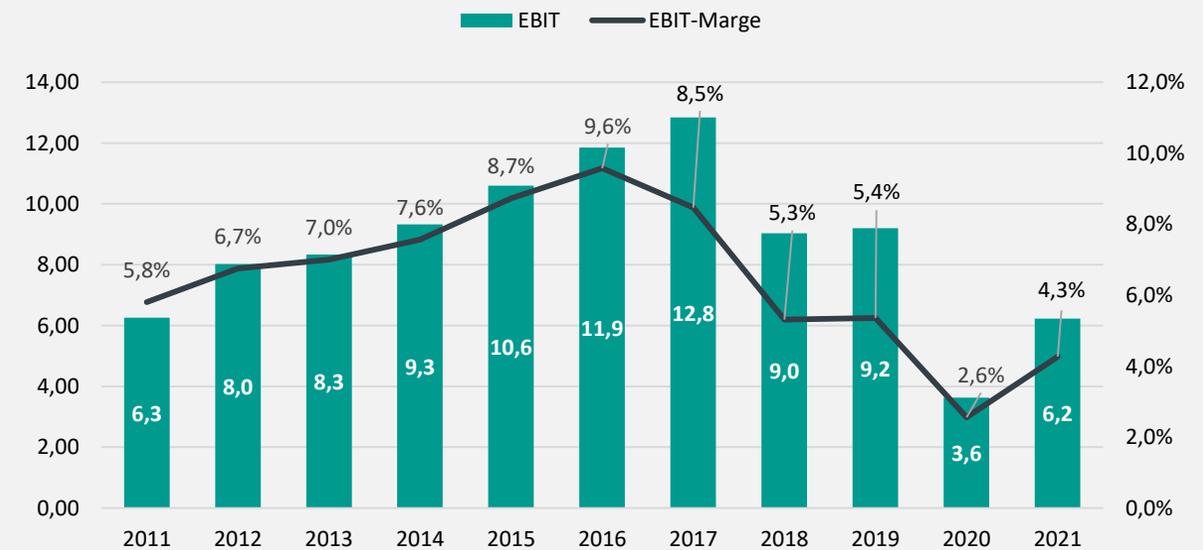
KERNBRANCHEN UND KUNDEN



Umsatz 2011-2021 in Mio. €



EBIT-Entwicklung



KUNDENPROJEKTE 2021

EVUM MOTORS

- Das Münchner Start-up EVUM Motors mit Produktionsstandort im niederbayerischen Bayerbach hat mit dem „aCar“ eine neue Art von Nutzfahrzeug mit Allrad- und Elektroantrieb entwickelt.
- CENIT trägt u.a. durch CATIA MID Market Pakete und die DELMIA Prozessplanung zur reibungslosen Abwicklung komplexer Projekte mit limitierten Ressourcen bei.
- Eine durchgängige, digitale Wertschöpfungskette sowie ein rascher Einstieg in die Plattformtechnologie wurde durch die Einführung der 3DEXPERIENCE Plattform on Cloud gewährleistet.



SAY CARBON

- SAY Carbon, ansässig in Wangen im Allgäu, entwickelt innovative Motorboote. Zentrales Merkmal – ein aus 100% Kohlefaserverbund erzeugter Rumpf.
- Durch den Einsatz von CATIA gelingt es CENIT und SAY Carbon, die Entwicklungszeit zu verkürzen – bei gesteigerter Qualität
- Langjährige Expertise der CENIT im Bereich Design und Arbeit mit Faserverbundwerkstoffen ermöglichen es, wegweisende Innovationen in digitale Modelle zu überführen & höchste Anforderungen an Design, Funktionalität und Qualität zu erfüllen.



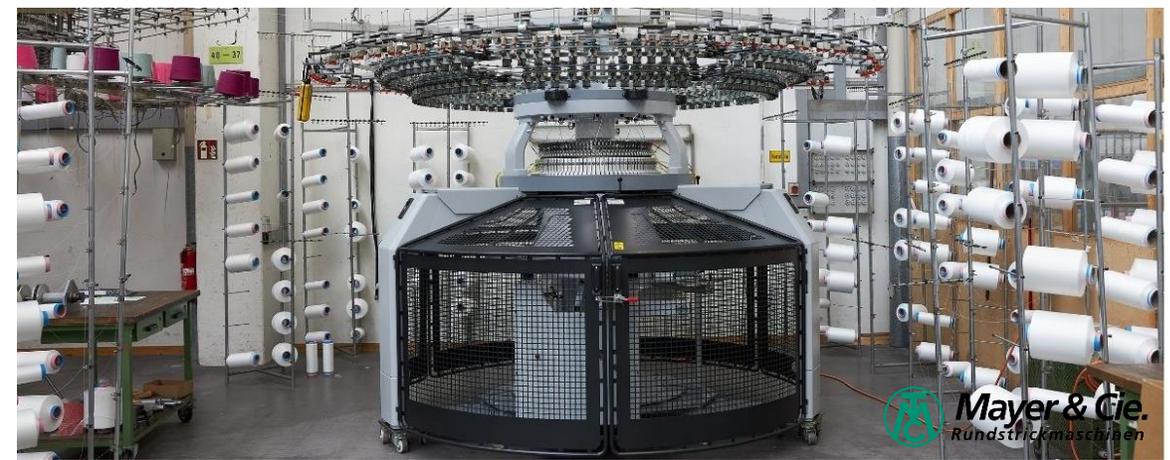
GETZNER WERKSTOFFE GMBH

- Die Getzner Werkstoffe GmbH entwickelt zukunftsweisende Polyurethan-Werkstoffe zum Schutz vor Erschütterung und Lärm – für die Bereiche Bahn, Bau und Industrie.
- Durch den Ansatz der CENIT SAP PLM Foundation mit den Standard Software Komponenten der SAP sowie CENIT Advanced Process Management (APM) konnte eine neue Prozessdurchgängigkeit erreicht werden.
- Ganzheitliche Nutzung von Engineering Daten, Kostenreduktion & Effizienzsteigerung sowie eine flexible Lenkung von Freigabe- und Änderungsprozessen waren weitere Ergebnisse.



MAYER & CIE.

- Mayer & Cie. ist der Weltmarktführer für Rundstrickmaschinen, gegründet vor rund 100 Jahren, in vierter Generation in Familienhand und beschäftigt rund 400 Mitarbeiter.
- Vollständige und qualitativ hochwertige Informations- und Entscheidungsbasis dank zentraler Datenhaltung.
- Zukunftsfähige und stabile System-Landschaft aus SAP ECTR, CATIA und CENIT Connect APM.
- Maximale Prozess- und Datentransparenz inklusive umfassendem, zeitgleichen Reporting und Monitoring von Geschäftsprozessen.



FREUDENBERG FST GMBH

- Mit Hauptsitz in Weinheim ist die Freudenberg-Gruppe ein globales Technologieunternehmen mit ca. 48.000 Mitarbeitern in rund 60 Ländern und einem Umsatz von mehr als 8,8 Milliarden Euro/Jahr.
- Ziel war es, eine gewachsene, veraltete Anwendungslandschaft zu modernisieren und eine kosteneffiziente Lösung mit hohen individuellen Anforderungen umzusetzen.
- Einführung eines umfassenden ECM Systems mit elektronischer Akte & Postkorb, SAP Anbindung und Integrationsplattform. Bereitstellung sämtlicher ECM Software über Nutzungsrechte durch CENIT als Managed Service Provider sowie die Bereitstellung, Betrieb und automatisiertes Monitoring des Gesamtsystems in der MS Azure Cloud.



REISS BÜROMÖBEL GMBH

- Gegründet 1882 in Bad Liebenwerda, hat sich REISS vom einstigen Versandhandel für Vermessungsbedarf zu einem der führenden Hersteller von Büromöbelsystemen in Deutschland mit rund 200 Beschäftigten entwickelt.
- Die Herausforderung bestand darin, maximale Effizienz zu sichern sowie eine Minimierung von Störungen innerhalb der Anwendungs- und Service-Systeme in Produktion und Logistik zu erreichen.
- Dies gelang mit der Implementierung des CENIT Service Monitors (CSM) – Einer proaktiven Monitoring-Lösung zur zuverlässigen und effizienten Überwachung von Servern und Anwendungen.



BMW

- Bereits seit Dezember 2019 ist im BMW Werk Dingolfing die 3D-Simulationssuite FASTSUITE E2 von CENIT bei der Programmierung von vollautomatisierten Schneidanlagen für hochdruckumgeformte Bauteile im Einsatz.
- Zum Beschnitt der hochdruckumgeformten Bauteile kommen in Dingolfing zwei 5-Achs-CNC-Anlagen mit externer Zustellachse sowie zwei 6-Achs-Roboter-Laser-Anlagen zum Einsatz.
- Der Einsatz von FASTSUITE E2 ermöglicht Simulation- und Offline-Programmierung der beiden unterschiedlichen Anlagen-Typen. Das Ergebnis: Steigerung der Effizienz sowie des Ressourceneinsatzes.



MEISSNER AG

- Das Traditionsunternehmen Meissner AG, gegründet 1922 mit Sitz in Biedenkopf, steht seit 100 Jahren für Kompetenz, Zuverlässigkeit und Innovation bei der Entwicklung, Konstruktion und Herstellung von Protoyp- und Serienwerkzeugen.
- Das CENIT Software Service Team entwickelte eine geeignete Programmiermethodik auf Basis des FASTSUITE E2 Technologiepakets, um eine Offline-Programmierung von bis zu 200.000 Roboteroperationen pro Werkzeug zu ermöglichen. Der Roboter kann bis zu 24 Std. ohne manuellen Eingriff laufen. Damit wurde eine drastische Verkürzung des hochkomplexen manuellen Prozesses von 12 Wochen auf 10 Tage erreicht.





Mit jahrzehntelanger Erfahrung im Luft- und Raumfahrtsektor verbessert CENIT Digital Business Services die operative Exzellenz ihrer Kunden durch Sourcing und Application Managed Services im PLM-Bereich. Als Innovationstreiber ist CENIT Digital Business Services an verschiedenen Forschungs- und Entwicklungsprojekten beteiligt, um die Effizienz von Konstruktions- und Fertigungsprozessen und -methoden zu verbessern.

Das sagen unsere Kunden: *"Seit vielen Jahren können wir uns auf die starke Support-Kompetenz von CENIT Digital Business Services verlassen, kombiniert mit ihrem umfassenden Prozess- und Methodenwissen für die Luft- und Raumfahrt, das auf einem flexiblen Liefermodell basiert."*

CENIT Digital Business Services hat 2021 mehrere Aufträge für strategische IT-Anwendungsentwicklungen in der Luft- und Raumfahrtbranche erhalten u. a. zur Datenanbindung von Maschinen und Anlagen sowie Einführung von Low-Code-Anwendungen.

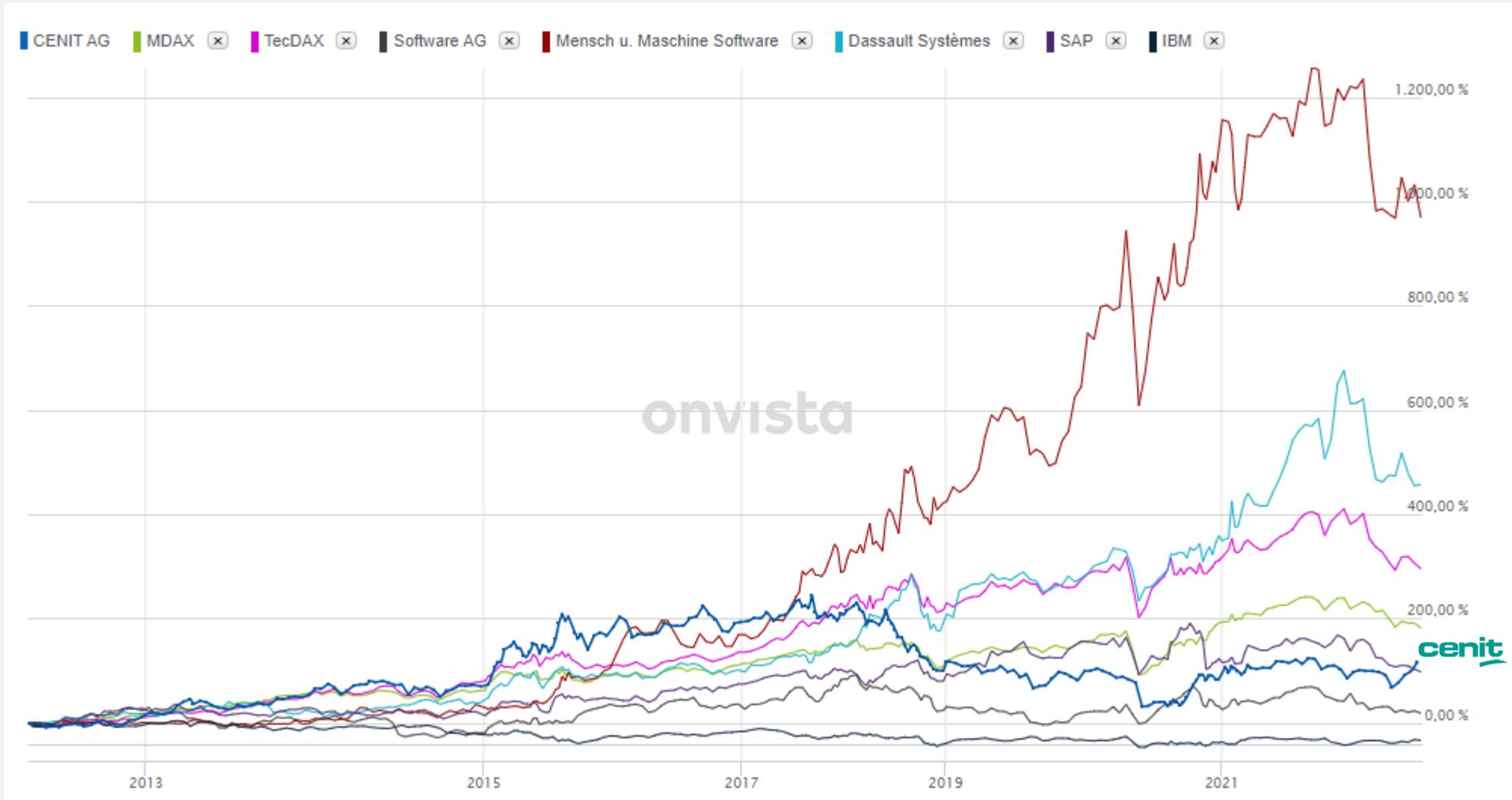
"Unsere Leidenschaft ist es, die Endanwender unserer Kunden bei ihrer Digitalen Transformation zu unterstützen. Mit unserem fundierten Wissen über bestehende und zukünftige Technologien, Methoden und Prozesse im PLM-Bereich begleiten wir sie bei diesen Herausforderungen. Außerdem bringen wir Innovationen voran, um für unsere Kunden ein zuverlässiger Berater zu sein."

Markus Schwarze - Direktor CENIT Digital Business Services

AKTIENINFORMATIONEN

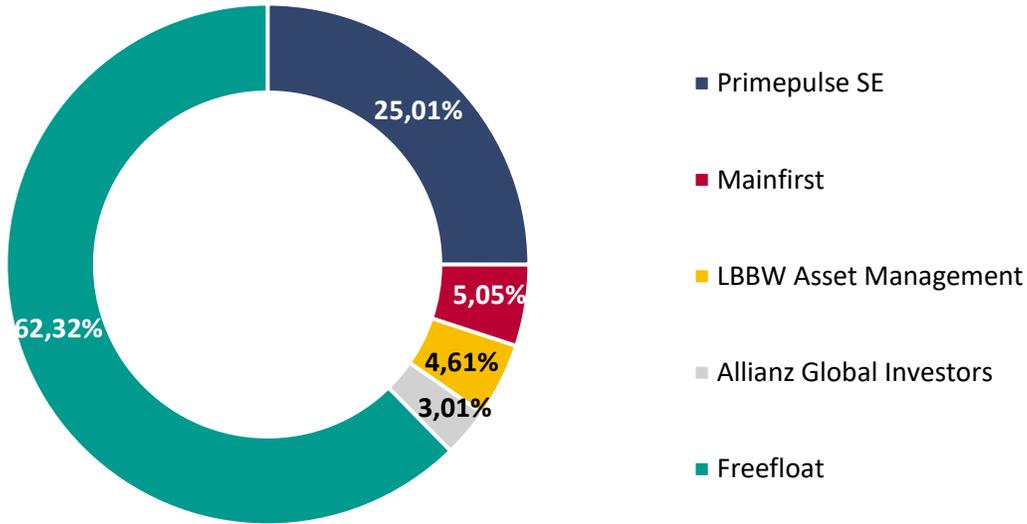
CENIT AKTIE IM VERGLEICH ZU INDIZES UND PEER GROUP

15,45€ Aktienkurs vom 18.05.2022



CENIT AM KAPITALMARKT

Aktionärsstruktur

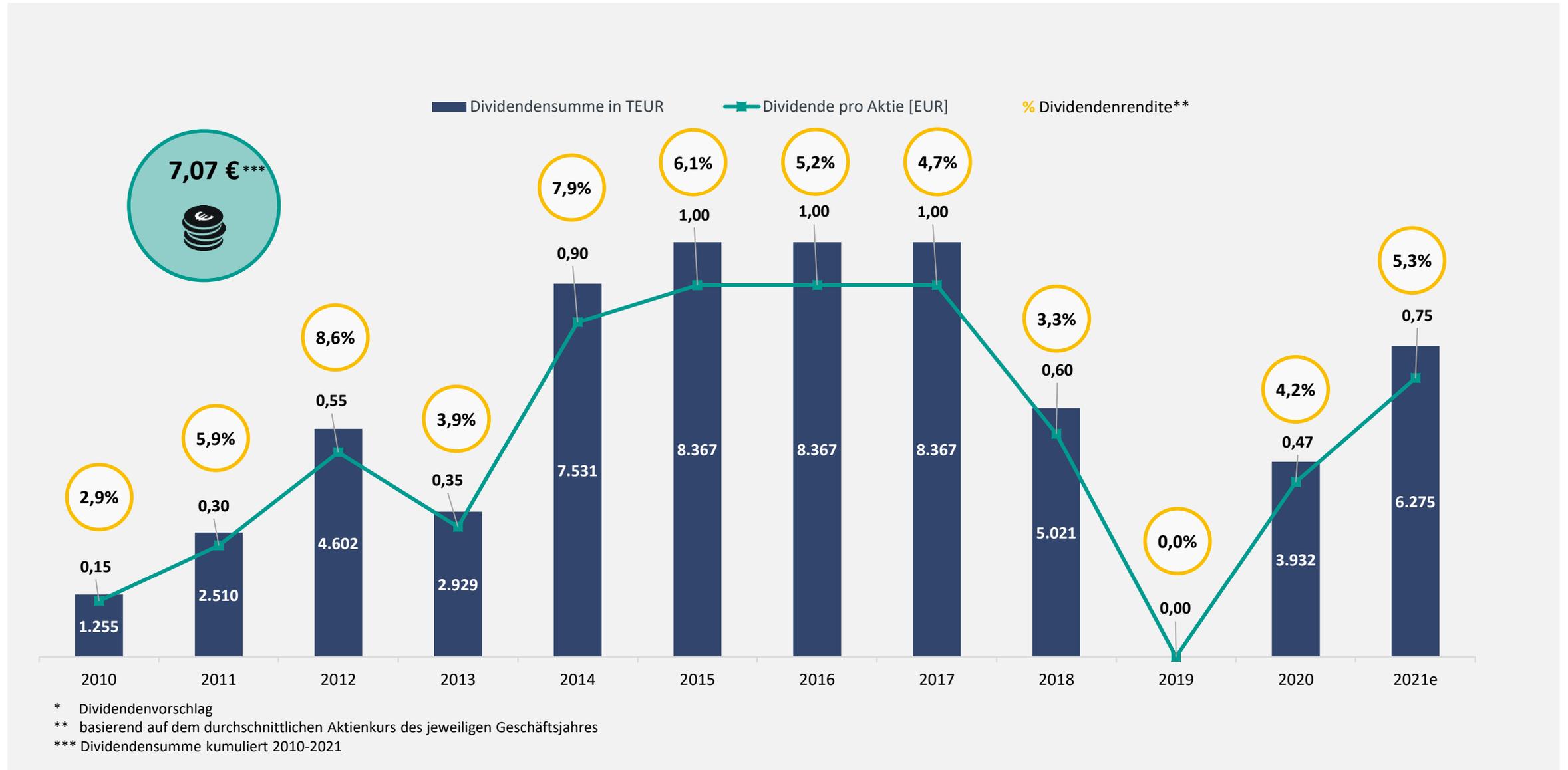


Analysten



Finanzkalender 2022

30. März 2022	Pareto Securities TechIT Conference, virtuell
31. März 2022	Veröffentlichung Jahresfinanzbericht 2021
04.-05. April 2022	Investor Access-Konferenz, Paris
06.-07. April 2022	Metzler Micro Cap Days, Frankfurt
03.-04. Mai 2022	GBC Münchner Kapitalmarktkonferenz (MKK), München
11. Mai 2022	Veröffentlichung 3-Monatsbericht 2022
20. Mai 2022	Hauptversammlung, virtuell
23.-25. Mai 2022	Equity Forum Frühjahrskonferenz, Frankfurt
01.-02. Juni 2022	Quirin Champions 2022, virtuell
02. August 2022	Veröffentlichung 6-Monatsbericht 2022
03. November 2022	Veröffentlichung 9-Monatsbericht 2022



STRATEGIE

PURPOSE

Wir gestalten die nachhaltige Digitalisierung

VISION

CENIT ist der „Champion“ für die Prozessdigitalisierung

MISSION

Wir beraten, optimieren, integrieren und managen digitale Geschäftsprozesse für unsere Kunden

UNSERE GRUNDSÄTZE

- Wir sind ein **vertrauenswürdiger Berater**
- Wir **schätzen unsere Mitarbeiter**
- Wir **pflegen strategische Partnerschaften**
- Wir bieten **fundierte Branchen- und Fachkenntnisse**
- Wir sind **in der Nähe unserer globalen Kunden**
- Wir konzentrieren uns auf **stetiges organisches und anorganisches Wachstum**
- Wir pflegen eine **Lernkultur**

UNSERE WERTE

- **Partnerschaftlich**
Wir arbeiten respektvoll und vertrauensvoll zusammen
- **Unternehmerisch**
Wir erkennen, dass es nie das Problem von jemand anderem ist!
- **Zukunftsgestaltend**
Wir sind innovativ und gestalten die Zukunft!
- **Dynamisch**
Wir denken und handeln smart und schnell, damit Sie im Rennen die Nase vorn haben.
- **Vertrauensvoll**
Wir lassen Sie nie im Stich!



3DS SOLUTIONS

SAP SOLUTIONS

DIGITAL FACTORY SOLUTIONS

ENTERPRISE INFORMATION MGMT

CENIT DIGITAL BUSINESS SERVICES

- Führender internationaler **#1 Partner von Dassault Systèmes** für die 3DEXPERIENCE Plattform und Nummer 1 Partner für Cloud-Lösungen
- Ganzheitlicher Berater und Integrator für den gesamten Produktlebenszyklus



- **#SAP-Partner Nr. 1 für den Design-to-Operate-Prozess**
- Systemintegrator für nahtlose Geschäftsprozesse auf Basis der Plattformen von Dassault Systèmes und SAP



- Anbieter von CENIT FASTSUITE E2, einer führenden **3D-Simulationsplattform für digitale Zwillinge** von Fertigungsanlagen
- Konzeption und Implementierung von Digitalen Fabriklösungen und Beratungsdienstleistungen

- Erfahrener **Experte für Dokumenten- und Informationslogistik**
- Strategischer **IBM Gold Business Partner**



- Langjähriger **AMS-Partner der Airbus-Gruppe** weltweit
- Experte für **Sourcing und Application Managed Services (AMS)** zur Verbesserung der operativen Exzellenz unserer Kunden



3DS
SOLUTIONS

SAP
SOLUTIONS

DIGITAL FACTORY
SOLUTIONS

ENTERPRISE
INFORMATION MGMT

CENIT DIGITAL
BUSINESS SERVICES

Strategischer Vertrieb

Strategische Kundenansprache Cross Selling Harmonisierung strategischer Prozesse

Vertrieb

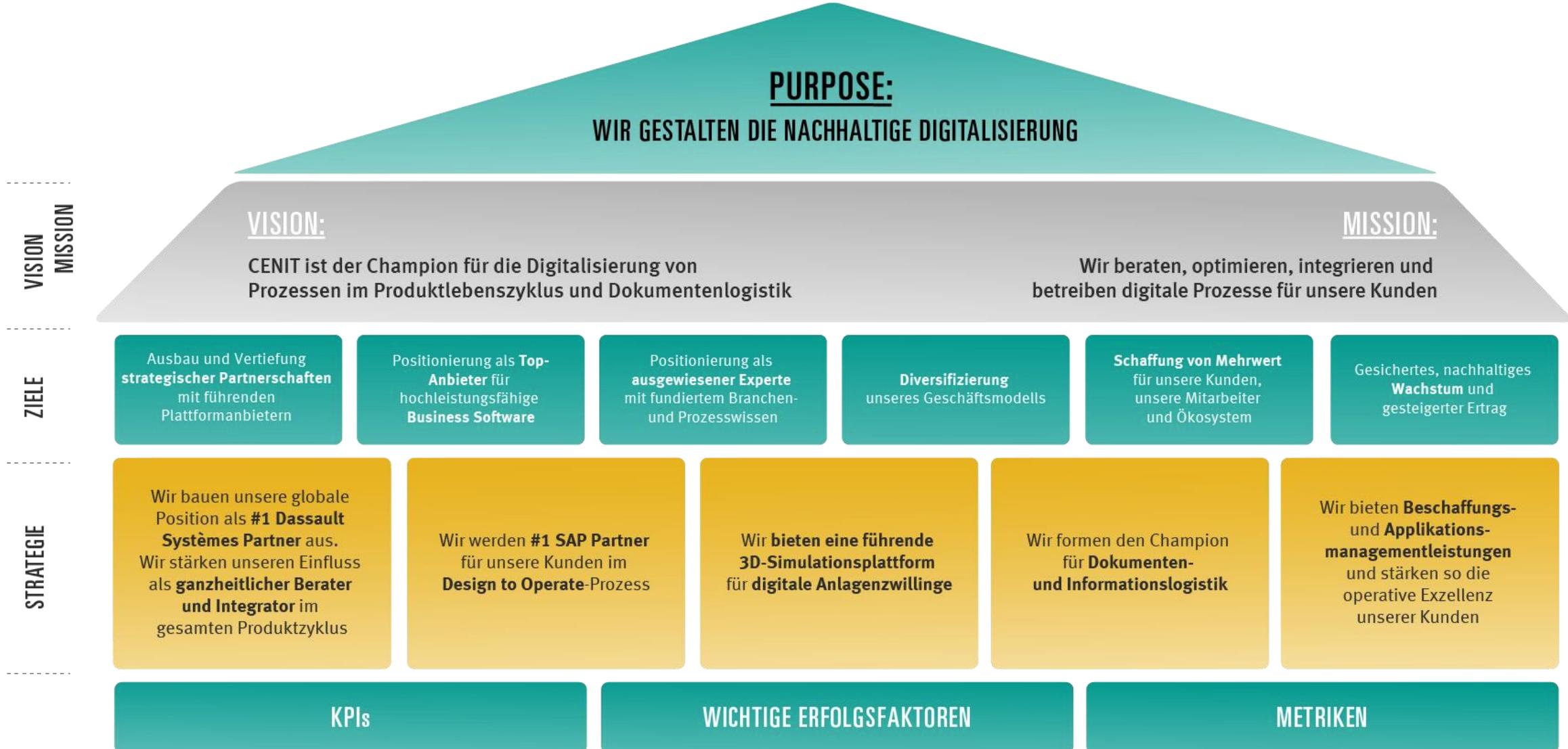
Vertrieb

Vertrieb

Vertrieb

**Kein
Eigenvertrieb**





FOKUS AUF NACHHALTIGE DIGITALISIERUNG ALS USP

1



- Fokus der Geschäftsbereiche auf **nachhaltige Digitalisierung** als USP
- **Digitaler Zwilling & Echtzeit-Integration** als Kernprozess
- **Digitale Akte** unterstützt Produktlebenszyklus

INTERNATIONALISIERUNG

2



- **Ausbau der CENIT Präsenz in neuen Märkten**
- **Ausbau der Vertriebskapazitäten mit Partnern / Resellern**
- **Stärkung der Partnerschaften**

AKQUISITIONEN

3



- **Anorganisches Wachstum durch jährliche Übernahmen in Europa und Nordamerika**
- **Einarbeitung durch das PMI-Programm CENIT 99**
- **Talente durch Akquisition**

OPERATIONALE EXZELLENZ

4



- **KPI-Dashboard** zum Messen, Analysieren und Verbessern der Ergebnisse
- **Investition in Talentprogramme**
- **Prozessdigitalisierung** zur Kostenoptimierung

Braunschweig

Münster

Hamburg

Köln

Frankfurt

München

- Komplettanbieter für **Analytics, Prozess-Digitalisierung** und **Application Management**

- Lösungen im Umfeld **SAP HANA, Big Data, Data Management, Cloud-Computing** und **Künstliche Intelligenz (KI)**

- ca. **200 Mitarbeiter** in **sechs Niederlassungen (DE)**

- **Umsatz: 22,8 Mio. EUR, EBIT: 3,2 Mio. EUR** in 2021

Ziel ist es, gemeinsam **die #1 der Dokumentenlogistik** und des **Informationsmanagements** in **D-A-CH** zu werden.

- Seit 2016 Mehrheitsbeteiligung von 51% an der Coristo GmbH.
- Abschluss der Übernahme der restlichen 49% der Anteile
- Coristo wird weiterhin als eigenständiges Unternehmen unter eigenem Namen agieren.
- Fokus auf ganzheitliches SAP-Lösungsangebot führt zu besserem EBIT.



Coristo GmbH Geschäftsführung – Beate Koch, Oliver Loose

VERANSTALTUNGEN/KONFERENZEN

- Pareto Securities TechIT Conference, virtuell, 30. März
- Investor Access-Konferenz, Paris, 4.-5. April
- Metzler Micro Cap Days, Frankfurt, 6.-7. April
- GBC Münchner Kapitalmarktkonferenz (MKK), München, 3.-4. Mai
- Equity Forum Frühjahrskonferenz, Frankfurt, 23.-25. Mai
- Quirin Champions 2022, virtuell, 1.-2. Juni
- Bilanzkonferenz, virtuell, 31. März
- Konferenz zu den Q1-Zahlen, virtuell, 11. Mai
- Hauptversammlung, virtuell, 20. Mai

WEBSEITE

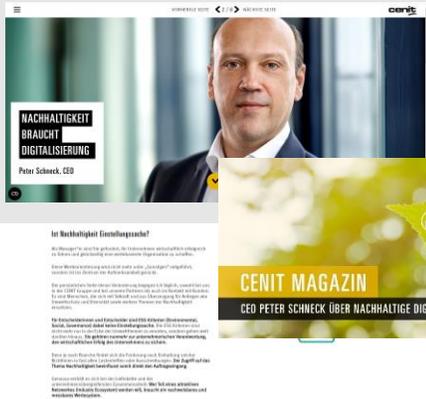


CENIT IN DEN MEDIEN



EXTERN

ESG-Kommunikation lanciert



Interviews & Artikel in Fachpresse



Neue Themen – Industrial IOT



LinkedIn
Total followers
12.197

in

Follower Mai 2022:
8.610

+27,5% zum Vj.

INTERN

Kommunikation & Austausch

- Internationale virtuelle Townhall Meetings
- CEO Newsletter
- Virtuelle Kaffee-Pause
- ...

Neue Mitarbeiterprogramme:

- Zeitwertkonto @CENIT
- pme Familienservice
- New Work-Konzept
- ...



Unsere Leistungen für Sie

professionell, menschlich, erfahren.

- Kinderbetreuung**
 - Kindertagespflege
 - Kinderbetreuung im Privathaushalt
 - Erziehungspatzen
 - Ferienangebote
 - Notbetreuung im Privathaushalt und in Back-up-Einrichtungen
- Homecare-Eldercare**
 - Individuelle Beratung zu Pflegeleistungen
 - Umfassende Beratung zur Finanzierung von Pflege
 - Vermittlung von Betreuungs- und Hauspersonal, und ambulanten Diensten und Hilfsmitteln
 - Hilfe beim Umgang mit Krankheit, Behinderung und Pflegebedürftigkeit
- Lebenslagen-Coaching**
 - Abhängigkeit
 - Ehe und Partnerschaft
 - Erziehung
 - Psychische Gesundheit
 - Psychische Konflikte am Arbeitsplatz
 - Vertrauensstellung
 - Vorbereitung auf den Ruhestand

Ein kostenloses Angebot Ihres Arbeitgebers

Weitere Informationen erhalten Sie von Ihrer Personalabteilung oder im Online-Portal „Mein Familienservice“. Registrieren Sie sich hier: mein.familien-service.de/code. Firmencode: *01&GM

CEO news

Dear colleagues,

the CEO newsletter has the intention to inform you on the latest and greatest in our CENIT organization. Please consider all information as confidential as long as we did not publish the news to the public. The CEO newsletter is distributed to all our team members worldwide and therefore in English language. If you have any ideas, comments, improvements, topics or news, please do not hesitate to contact me.

Now enjoy reading!

- 1. Acquisition shares Coristo**
I am happy to announce that we acquired the remaining 49% shares of our partner company Coristo this week. By now, Coristo is a 100% CENIT owned company. The Coristo team has proven to be an outstanding asset for the CENIT SAP division which allows CENIT special access to customers and dedicated sectors. Coristo will continue to be a separate brand and legal entity within our group and we are proud and happy that Beate and Oliver will stay on board. Basically, we will face no changes other than an even closer alignment of both teams. As a consequence, I am looking forward to an EBIT increase.
- 2. 3DS Solutions – SEGULA Technologies**
SEGULA Technologies is a French engineering group consisting of 10,000 employees with a global presence of 140 offices in more than 30 countries, working in all of the major industrial sectors: automotive, aerospace & defense, energy, life sciences, naval and rail.
Our French 3DS Solutions team managed to win the project with an amount of approx. 200k € against our competitor SIEMENS and there are more projects to come with this customer. Congratulations to the team – and please continue like this!
- 3. 3DS Solutions- Dassault Systèmes – Strategy Meeting Munich**
Last week we had a sales & strategy meeting with the German Dassault Systèmes team in Munich. The intention of the meeting was to build trust and improve the communication. We generated an outstanding team spirit and we will continue this with a barbecue this week. Overall a great team! We have to overcome the old stories and focus on the future. We also have to stop any personally ensure a close collaboration with our as our partner is a real asset for CENIT and we wish to continue this with a barbecue this week. Overall a great team! We have to overcome the old stories and focus on the future. We also have to stop any personally ensure a close collaboration with our as our partner is a real asset for CENIT and we wish to continue this with a barbecue this week. Overall a great team!

MITARBEITER



- Vertrauensvolle Teamarbeit
- Zeitwertkonto@CENIT
- Weiter- und Fortbildungsangebote
- Regelmäßige Mitarbeiterumfragen
- Mentorenprogramm
- Gelebte Diversity
- Gesundheitsmanagement
- PME Familienservice

GESELLSCHAFT



- Verantwortungsvolle Unternehmensführung
- CENIT bildet seit Jahren aus - Übernahmequote von ca. 75%
- Soziale Verantwortung durch die weltweite Initiative „CENIT Cares“



UMWELT



- Deutschlandweiter Bezug von Ökostrom
- Nachhaltig produzierte Büromöbel
- Konsequentes Abfallrecycling
- Pilotprojekt Elektro und Plug-in Hybrid Fahrzeuge
- Firmenfahrrad-Leasing
- Einsparung von Büroflächen durch Homeoffice-Vereinbarungen



- Neuer Nachhaltigkeitsbericht auf der Website seit Ende April 2022.
- ESG GRI-Standard (Global Reporting Initiative) in Nachhaltigkeitsbericht für Ratingagenturen aufgenommen.
- CENIT Purpose „Wir gestalten die nachhaltige Digitalisierung“ spiegelt die strategische Ausrichtung auf Nachhaltigkeit wider.





Der Umsatz der CENIT Gruppe wächst organisch und anorganisch

Wir streben einen Umsatz von ca. 300 Millionen Euro an



Der Umsatzbeitrag der CENIT eigenen Software wächst

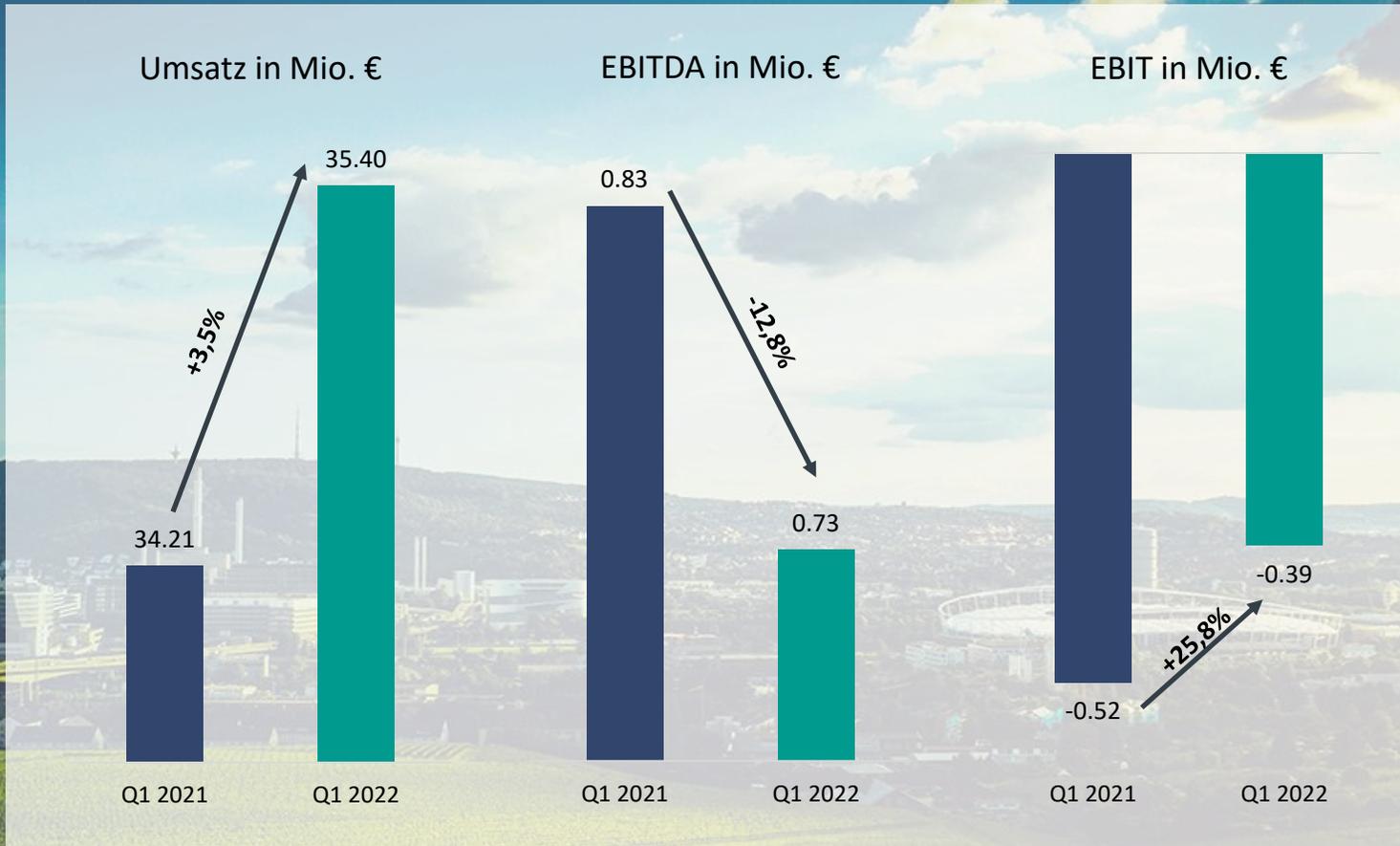
Wir streben einen Umsatzanteil > 10 Prozent an



Langfristige Rendite von 8 bis 10 Prozent

Wir streben eine stabile operative Umsatzrendite von 8 bis 10 Prozent an

FINANZKENNZAHLEN Q1-2022



- Stabile wiederkehrende Umsätze
- Neue Kunden und Vertragsverlängerungen, z.B. METRO, BVG, MAN, Pioneer, Diehl etc.
- EBITDA-Rückgang durch 0,24 Mio. € geringere Abschreibungen (0,1 Mio. € weniger aufgrund von IFRS 16 (Vw. aus Nutzungsrechten) und 0,12 Mio. € weniger auf immaterielle Vermögenswerte).
- EBIT besser als Q1-Planung

in Millionen €

GuV	Q1-2022	Q1-2021	Veränderung
Umsatzerlöse	35,39	34,21 ¹	+3,5%
Rohertrag	18,62	17,98	+3,6%
EBITDA	0,73	0,83	-12,8%
EBIT	-0,39	-0,52	+25,8%
Nettoergebnis	-0,51	-0,50	-2,0%
EPS in €	-0,07	-0,06	-16,4%
Dividende in €	0,75*	0,47	+59,6%

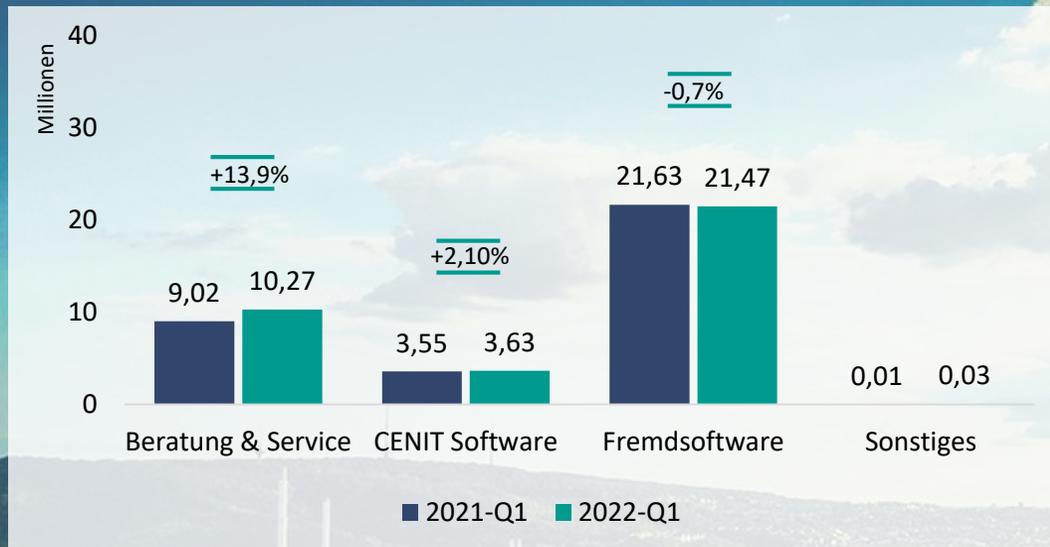
¹ Für eine bessere Vergleichbarkeit wurden die Vorjahreszahlen um den Effekt der Bilanzierungsänderung von Prinzipal zu Agent entsprechend angepasst.

* Dividendenvorschlag

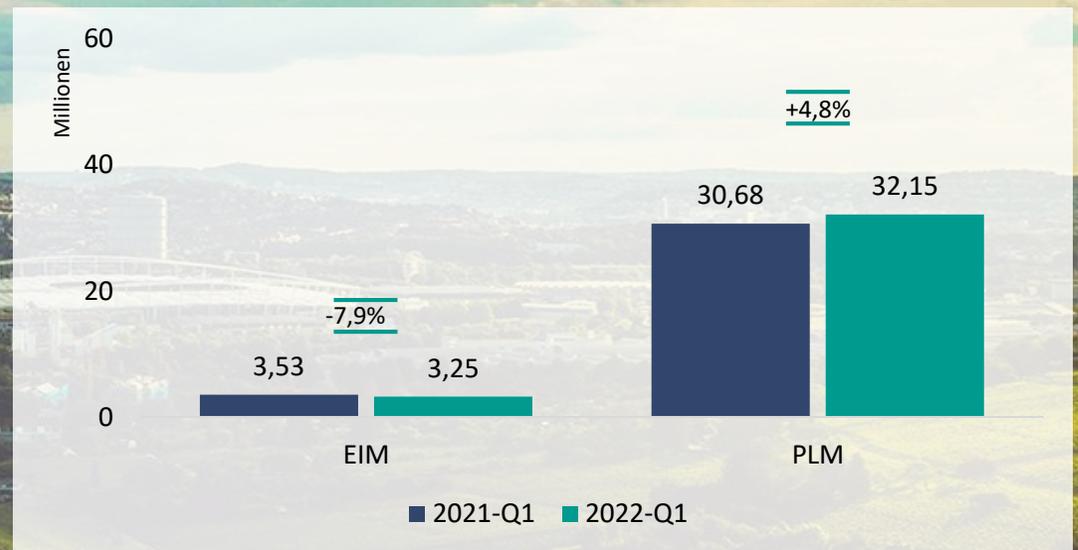
Bilanz	Q1-2022	2021
Bilanzsumme	98,08	92,81
<u>Ausgewählte Aktiva</u>		
Goodwill	6,63	6,63
Cash	36,71	26,36
<u>Ausgewählte Passiva</u>		
Bankverbindlichkeiten	0,002	0,002
Eigenkapital	43,18	43,65
Eigenkapitalquote	44,0%	47,0%

Cash flow	Q1-2022	Q1-2021
Operativer Cash flow	11,20	7,67
Capex (Investitionen)	-0,16	-0,28
Free Cash flow	11,04	7,39

UMSATZ ERLÖSARTEN



UMSATZ SEGMENTE





AIRBUS

- Betrieb des PLM-Service-Desk für rund 20.000 Endnutzer in den nächsten vier Jahren.
- Langjährige Partnerschaft und umfassende Expertise im gesamten PLM-Umfeld, das mehr als 1.000 Anwendungen umfasst.
- Klassisches Incident Management, Vor-Ort-Support und IT Change Management durch ein Team von mehr als 50 Mitarbeitern.

AIRBUS
GROUP

The background of the slide features a woman's profile in silhouette on the left, facing right. Overlaid on her head and extending to the right is a complex digital network of glowing blue and white lines and nodes. Some nodes are highlighted with small white boxes containing numbers like '48.17', '41.62', '34.73', and '59.55'. The overall aesthetic is futuristic and data-driven.

VIELEN DANK FÜR IHRE TEILNAHME!

This document may contain forward-looking statements regarding the business, financial and earnings situation of the CENIT corporation as well as earnings estimates. Forward-looking statements are characterised by such phrases and expressions as "the company may", or "the company will", "expects", "anticipates", "is considering", "is intending", "is planning", "believes", "continues to", "estimates" and other similar phrases and expressions.

Such statements entail no assurance that anticipated events will transpire. On the contrary, such statements involve risks, uncertainty and contingencies that are difficult to predict and are furthermore based on assumptions regarding future events that may prove inaccurate.

Actual outcomes may thus deviate substantially from expectations thereby expressed. Forward-looking statements made by CENIT representing expectations or projections of future events are made in good faith and may be presumed to be adequately grounded in fact; no assurance however can be provided that such statements, expectations or projections will be borne out/fulfilled/ achieved.

Actual operating results may vary substantially from those projected in forward-looking statements and are subject to specific risks - please consult the CENIT AG management report.